

## **ACCOMPAGNEMENT A LA CREATION ET REPRISE D'ENTREPRISE « PROGRAMME PACTE »**

*Moyennant un financement de 42 525,00 euros, la REGION LANGUEDOC ROUSSILLON  
a confié la mise en place de l'action de formation : « Programme Pacte »  
à l'Institut Consulaire de Formation de Montpellier*

### **OBJECTIFS DE LA FORMATION**

- Apporter au créateur ou repreneur d'entreprise, une méthodologie lui permettant d'appréhender sans difficulté les différentes étapes de la construction de son projet.
- Valider la faisabilité de son projet de reprise ou de création.
- Identifier, enrichir et/ou développer un réseau d'interlocuteurs.
- Formaliser son projet par écrit en cohérence avec les attentes des partenaires de la création et reprise d'entreprise.
- Prendre la mesure des différentes dimensions du métier de chef d'entreprise.

### **PUBLIC CONCERNE PAR CETTE FORMATION**

- Porteurs de projet à la création ou à la reprise d'entreprise ayant un projet clairement défini.

### **MODALITES PRATIQUES DE LA FORMATION**

- Durée : **175 heures (8h30-12h/13h30-17h) soit 25 jours en centre étalées sur 4 mois sous la forme de 3 modules de formation : 49 heures + 70 heures + 56 heures**
- Lieu : **Institut Consulaire de Formation - Montpellier**
- Nombre de places ouvertes par cycle : **18**
- Date de démarrage : **21 octobre 2009** - Date de fin de formation : **25 février 2010**
- Dates des réunions d'information : **18 septembre et 02 octobre 2009 à 09h30**
- Dates de sélection des candidatures : **15 et 16 octobre 2009**
- Date limite de dépôt des dossiers de candidature : **08 octobre 2009 avant 17h00**
- Coût du cycle : **gratuit pour les demandeurs d'emploi et 2000 euros nets en CIF**

### **VOS CONTACTS A L'ICF MONTPELLIER**

- Accueil Général - 04.67.10.25.73 - info@icf-montpellier.com
- Madame Alexandra CASANOVA - Conseiller Professionnel - 04.67.10.25.56  
acasanova@icf-montpellier.com

## LE PROGRAMME INDICATIF DE LA FORMATION

**ETAPE 1 : MON PROJET** **7 JOURS**  
**Du 21 octobre au 28 octobre 2009**

- |   |           |
|---|-----------|
| 1. Dynamique de Groupe/projet et conduite de projet | 2,5 Jours |
| 2. Capacité à entreprendre: adéquation homme/projet | 1,5 Jour  |
| 3. Les composantes marketing du projet              | 1 Jour    |
| 4. Les composantes financières du projet            | 1 Jour    |

*INTER-SESSION : Durée 2 semaines*

*Rendez-vous individuel pour chaque bénéficiaire et atelier de formalisation  
Les 12 et/ou 13 novembre 2009 en sous groupes*

1 Jour

**ETAPE 2 : MA BOITE A OUTILS : QUELLE FAISABILITE ?** **10 JOURS**  
**Du 17 novembre au 27 novembre 2009**

- |   |         |
|---|---------|
| 1. Etude de marché : concurrence, mix, démarche marketing   | 4 Jours |
| 2. Démarche commerciale et politique de communication   | 2 Jours |
| 3. Construction financière : les documents prévisionnels, le plan de trésorerie et le plan de financement | 2 Jours |
| 4. Approche juridique, sociale et fiscale   | 1 Jour  |

*INTER-SESSION : Durée 2 mois*

*Rendez-vous individuel pour chaque bénéficiaire et atelier de formalisation  
Les 04 et/ou 05 février 2010 en sous groupes*

1 Jour

**ETAPE 3 : FINALISATION DE MON BUSINESS PLAN** **8 JOURS**  
**Du 08 février au 25 février 2010**

- |   |          |
|---|----------|
| 1. Statut juridique, fiscal et social, démarches administratives  | 2 Jours  |
| 2. Construction financière : rentabilité et coût de revient, Fonds de Roulement et Besoin en Fonds de Roulement, ratios et tableaux de bord | 3 Jours  |
| 3. Finalisation de la politique commerciale et de communication   | 0,5 Jour |
| 4. Formalisation, communication orale, jury de professionnels   | 1,5 Jour |
| 5. Rencontre avec les acteurs de la création  | 1 Jour   |