

SENSIBILISATION DES REPRENEURS A LA TRANSMISSION D'ENTREPRISE

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Démystifier la transmission d'entreprise et le vocabulaire y afférent,
- Proposer une méthode de diagnostic, permettant de reconnaître « la bonne entreprise », au regard du projet professionnel et personnel de chacun,
- Présenter les différentes méthodes d'évaluation et expliquer comment le prix de vente est déterminé, au final,
- Appréhender les aspects juridiques et fiscaux.

PUBLIC CONCERNE PAR CETTE FORMATION

- Porteurs de projet à la reprise d'entreprises ou demandeurs d'emploi

MODALITES PRATIQUES DE LA FORMATION

NON PROGRAMMEES

VOS CONTACTS A L'ICF MONTPELLIER

- Accueil Général -04.67.10.25.73 - info@icf-montpellier.com
- Service Information - CONSEILLER PROFESSIONNEL - Alexandra CASANOVA -
04.67.10.25.56 - acasanova@icf-montpellier.com

LE PROGRAMME INDICATIF DE LA FORMATION

Le processus de reprise et les étapes juridiques

Les acteurs de la reprise et la recherche de l'entreprise

Les différentes possibilités juridiques pour l'achat de l'entreprise

Le diagnostic et l'évaluation de l'entreprise : méthodes d'évaluation et choix des méthodes

Le financement de la reprise : le montage LBO et la faisabilité financière

Les sources de financement

La négociation : les points importants

Le Plan de Développement ou « Business Plan »